

[THÔNG TIN TUYỂN DỤNG]

CẦN TUYỂN NHÂN VIÊN KINH DOANH

SỐ LƯỢNG: 1

Do nhu cầu phát triển kinh doanh Công ty TNHH Thang máy Hitachi Việt Nam (trụ sở mới tại toà nhà Lim Tower III, số 29A Nguyễn Đình Chiểu, phường Đa Kao, quận 1, TP.HCM) cần tuyển Nhân viên làm việc tại TP.HCM, với các thông tin như sau:

I. Yêu cầu

- Tốt nghiệp cao đẳng trở lên
- Kinh nghiệm kinh doanh 2 – 4 năm
- Tiếng anh khá (4 kỹ năng) (Toeic 650 trở lên hoặc tương đương)

II. Mô tả công việc

- Tìm kiếm thông tin khách hàng, tư vấn, chăm sóc và xúc tiến khách hàng ký kết Hợp đồng.
- Phân tích dự án và bóc tách khối lượng thang máy theo yêu cầu của khách hàng. Lập báo giá, bảng thông số kỹ thuật, hồ sơ thầu, hợp đồng bán hàng.
- Liên lạc trực tiếp với văn phòng Singapore về các vấn đề liên quan đến việc kinh doanh như: giá cả, đặc tính kỹ thuật, tính năng của sản phẩm...
Tạo dựng, duy trì mối quan hệ với các nhà phân phối, đối tác, nhà thầu, kiến trúc sư, đơn vị tư vấn thiết kế...
- Báo cáo các thông tin về số lượng khách hàng tiềm năng, công ty thiết kế (theo mẫu).

III. Phúc lợi

- Mức lương cạnh tranh, phù hợp với năng lực
 - Thưởng: tháng 13 (fixed) + thưởng theo KPI+ Sales incentive
 - Chế độ bảo hiểm, phụ cấp. nghỉ phép tốt
 - Môi trường làm việc chuyên nghiệp
-

[RECRUITING INFORMATION]

URGENT REQUIREMENT SALES CONSULTANT STAFF
1 PERSON

Due to developing Hitachi Elevator Vietnam, whose new Head office is located on Lim Tower III (29A Nguyen Dinh Chieu st, Da Kao ward, dist. 1, Ho Chi Minh City, Vietnam), is opening vacancies with following information:

I. Requirement

- 01 – 03 years of working experience in related area
- College or University degree and above
- Good English skills (4 skills – Intermediate Level)

II. Job Description

- Searching for customer information, giving advice, taking care customers to sign contracts.
- Analyzing the project and allocating the lift volume according to customer requirements. Making quotes, specifications, bids, sales contracts.
- Creating and maintaining relationships with distributors, partners, contractors, architects, design consultants, etc.
- Contacting directly with Singapore office on business-related issues such as price, specifications, product features, etc.
- Coordinating with other departments and related tasks as assigned by the Management to complete the tasks.
- Reporting about potential customers, design companies
- Report about sales implementation

III. Benefits

- Competitive salary range
- 13rd month salary as fixed, plus KPI bonus and Sales incentive
- Good Insurance and Allowance policy, Holidays Leave
- Professional working environment

If you have interest in this position, kindly send CV in English to email: hev.admin.sd@hitachi.com (Ms. Phương)